

拎稳“菜篮子” 鼓起“钱袋子”

榆次区推动设施蔬菜高质量发展侧记

临近春节,“菜篮子”供给成为广大人民群众最关心的话题。1月26日,榆次区“菜篮子”重要生产基地——榆次区北田镇张胡村温室园区依然一派忙碌。

村民杨富平的黄瓜温室里,一片青绿色的藤蔓中,朵朵金色的小花竞相开放,一根根水嫩翠绿的黄瓜长势喜人。38岁的杨富平种大棚已经十几年了,通过参加我市榆次区蔬菜中心组织的技能培训,掌握了很多科学管理方法,收益也越来越好。去年,疫情虽来得突然,但并没有影响到黄瓜的生产和销售。他一边忙着采摘成熟的黄瓜,一边高兴地说:“俺用了蔬菜中心推荐的绿丰-6黄瓜苗,收成很不错。进入收获季后,隔一天就能摘200公斤黄瓜,全年收获2万余公斤,能收入7万余元。”

室外天寒地冻,棚内温暖如春。园区里,村民徐海燕种的西葫芦已销售完毕,拉苗后又栽了西瓜苗。69岁的村民杨亮元种的冬季西葫芦到了采摘旺季,盘点下来,第一茬的西红柿卖了4万余元,后来种豆角又收入1万余元,眼下的冬季西葫芦又是一个好收成。张胡村党支部委员常志强是个热心人,一会儿帮着村民采摘蔬菜,一会儿通知村民:“菜

贩时收菜的时间又要到了,大家采摘完后就把菜运到村口防控卡点。”

“村里1000多村民,有五分之四的人都以种植设施蔬菜为生。村里采用定时、定点、定人的办法,联系了固定的菜商,每天上午9点到11点在村口防控点进行蔬菜交易,安全、有效地畅通了村民的销售渠道,确保疫情防控和安全生产两不误。”据常志强介绍,2020年,张胡村以合作社为平台,大力发展有机旱作农业,以项目为支撑,改建扩建温室42套,并通过微喷灌溉基础设施的建设,有机肥推广,促进节水灌溉和无公害蔬菜生产,提升了园区标准化生产程度,实现了园区温室蔬菜种植质量和产量的双提升。目前,园区以西红柿、黄瓜、茄子、西葫芦等蔬菜为主,瓜果菜为辅。据测算,较往年增产12.8%,降低投入成本21%,增加产值33%。现每日可供应新鲜蔬菜2.6万公斤,成为保障榆次区市民“菜篮子”的重要生产基地。

据榆次区蔬菜中心副主任屈慧波统计,2020年,榆次设施蔬菜播种总面积13.5万亩,较往年新增设施蔬菜1300亩,年产设施蔬菜111万吨,总产值24亿元,为全区农民提供人均纯收入7948元。目前,榆次区蔬菜品种类型丰富多样,质量好、结构优,种植户生产积极性高,平均每周蔬菜收获产量稳定在400吨左右,有力保障了全区春节的“菜篮子”消费需求。另外,蔬菜中心还在东阳、北田、庄子、乌金山、东赵、长凝设立了6个蔬菜监测点,对西红柿、西葫芦、黄瓜、茄子、青



椒等大宗蔬菜当日产量、销量、价格走势进行监测。目前,流通基本顺畅,可以保证新鲜菜品成熟一批、采摘一批、送达一批,全区蔬菜不仅满足了市场正常供应,还外销到太原及周边地区。(王永生)

图为杨富平在黄瓜温室里采摘黄瓜。



立春刚过,乍暖还寒,在榆社县社城村5000平方米的育苗玻璃大棚里,却是一派生机勃勃的景象,一株株长寿花、仙客来、一品红在苗床上茁壮生长……

图为社城村的仙客来。孟娟摄

晋中开发区农商银行 传达贯彻省联社2021年工作会议精神

1月18日上午,省农村信用社2021年度工作会议在太原召开。当日,晋中开发区农商银行迅速向全辖干部员工传达省联社2021年工作会议精神,并组织开展学习讨论。该行聚焦“快”“深”“实”“严”四字,确保辖内广大干部员工落实好会议精神,为全面完成年度工作目标开好局、起好步。

在“快”上下功夫,确保会议精神迅速跟进。当日中午,晋中开发区农商银行党委第一时间组织召开传达贯彻省联社2021年度工作会议精神专题会议,将会议精神快速传达到全行每一个网点和人员,并迅速更新完善全年工作规划和任务目标,快速明确各自分工和职责,全速形成协同高效、执行有力的工作氛围。

在“深”上下功夫,确保会议精神深入领会。晋中开发区农商银行党委提出“三结合、三带头”,即:将全面学习贯彻会议精神与推动“首季开门红”业务竞赛相结合,带头冲刺全省农商行第一方阵;将全面学习贯彻会议精神与推动“四大战役”相结合,带头争创全省农商行标杆银行;将全面学习贯彻会议精神与推动“三强一转”专项活动相结合,带头蹚出转型发展新路、向建党100周年献礼。

在“实”上下功夫,确保会议精神全面覆盖。晋中开发区农商银行党委号召,全行上下要统一思想、各司其职、凝聚合力,以“实”的责任、“实”的作风、“实”的标准,充分发挥“党员先锋队”“青年突击队”和后备干部的作用,不折不扣地贯彻落实“一二三”基本工作思路,纵深推进“四大战役”,不断引深“三强一转”,坚决守住不发生系统性风险底线。

在“严”上下功夫,确保会议精神取得实效。晋中开发区农商银行党委强调,对于各项主要经营目标,全行各条线要严格按照省联社的要求,从即日起,每天开展监测,每周进行通报,每月进行考核,每季末位淘汰。同时,还要全面加强领导班子包片督导制,确保所包支行各项指标每天都有新进度。(田贵生 王丹)

晋中开发区农商银行开展信贷风险化解前移

为有效应对当前经济金融形势,晋中开发区农商银行认真贯彻落实省联社打好“四大战役”活动精神,落实监管部门各项要求,打出系列风险防控组合拳,开展信贷风险化解前移。

严格准入,确保筑牢信贷管理基石。重心下移,深入基层做实调研。全面践行“民心所向、为民所需”的服务宗旨,塑造农商新形象。优化结构,分散信贷集中度风险。贷款结构调整坚持“有增有控”原则,在全面分析该行自身实际经营情况后,合理分配贷款资金。规范流程,各司其职精细化管理。该行立足“以风险防控优先、提高贷款审查质量”的角度,实行贷款精细化管理。

着眼防范,实现主动监督关口前移。贷款合理分类。对正常贷款,加强客户维护和深度开发,持续提供优质高效的服务和信用便利;对关注贷款,密切关注不利因素的变动趋势,确保担保的有效性和充足性,抓住客户资产变现、对外融资、经营改善等时退出;对可疑贷款,果断依法强制清收。

加强预警监控。该行实现多渠道预警,创新信贷风险监测预警手段,综合运用信贷管理系统、专业统计报表以及各类媒体获取风险信息,构建风险监测预警信息系统,提高风险监测的真实性、时效性、准确性。加快信贷调整。在客户退出上,该行切实实现“两个转变”。一方面由事实风险向潜在风险退出转变;另一方面由被动性退出向主动性退出转变。加强贷后管理。该行建立贷后管理考核体系,把客户检查过程、信息分析过程、预警提出过程、客户退出过程等纳入信贷工作整体考核范畴,针对每个管理环节和要素制定考核标准和依据,促进贷后管理人员经常、自觉、深入地实施贷后管理,让概念化的管理具体化。强化队伍建设。该行一方面加强信贷人员业务培训,建立常态化教育培训机制,树立风险管理标杆意识;另一方面建立相关业绩考核制度。不断落实信贷人同尽责负责制,最终实现信贷资产规模质量双提升。(陈利宏)

晋中开发区农商银行 “红马甲”贡献农信人的坚实力量

当前,疫情再次给银行带来赢在首季的考验,一年之际在于春,首季开门红是银行各项业务抢占市场的黄金季节。为确保首季开门红全面胜利,晋中开发区农商银行一个又一个员工,身穿“红马甲”跻身到基层第一线,走村串户、扫街道入市场,采集客户信息,了解客户需求,听取客户意见,优化金融服务,拉近客户距离,增强客户黏性。为全力服务疫情防控大局,“红马甲”服务队员每去一个片区,都会先给自己熟悉的客户通一个电话,了解是否有近期需要办理的业务,以便略路做好“上门服务”,真正打造“家门口银行”和“村口银行”。(陈利宏)

晋中开发区农商银行 主动降低贷款利率满足企业融资需求

近日,晋中开发区农商行坚决贯彻落实上级各项重大决策部署,以精准和高效的措施,持续做好疫情防控和金融服务保障工作。

在了解到部分企业因疫情影响经营利润大幅下降,该行立即建立积极响应机制,与符合条件的11家企业对接,制订优质高效的疫情防控金融专项服务方案,主动降低97132万元存量贷款利率,给予特别利率优惠,1年内可为企业减少1289.22万元的融资成本,平均每户117余万元。该行按照特事特办、急事急办的原则,开通绿色通道审批通道,在5个工作日内完成调查与审批工作,切实提高业务办理效率。(陈利宏)

晋中市农业种业繁育改良站 务实创新谋发展 品种试验显成效

本报讯 近年来,晋中市农业种业繁育改良站(原晋中市种子管理站)坚持绿色发展理念,按照稳产能、调结构、转方式的要求,以促进粮食稳定发展和农民持续增收为主要目标,以贫困县和粮食生产核心区为重点,突出粮食作物主要品种,倾斜支持杂粮等特色作物,把绿色高产高效创建与结构调整紧密结合,促进“良种良法”配套、“农艺农机”结合,推进规模化种植、标准化生产,开发高产高效多抗的新品种,组织实施农作物新品种试验示范展示筛选项目。截至目前,全市共建立稳固的玉米、杂粮、蔬菜新品种试验示范点20余个,试验展示基地1000余亩,试验示范新品种5000余个,从中筛选出200余个优质高产抗新品种推荐给全市广大农民群众应用到生产实际中,2018、2019年我市粮食单产连续两年位居全省第一,该站也因此得到省农业厅的多次表彰,连续四年获得省级“先进单位”荣誉称号。

2018年春季,按照农业农村部全国农技中心和山西省农业种子总站安排,晋中市种子管理站承担了国家登记品种试验示范展示,这是全国农技中心设在华北的唯一试验点。

2018年9月2日至3日,晋中市种子管理站承办了由全国农技中心主办、山西省农业种子总站协办的全国性现场观摩培训会,来自全国各相关省科研院所的专家、全国大型种子企业代表、其他各省农业种子站代表和晋中市的种粮大户、种子销售大户代表共计130余人参加,国内著名高粱、谷子、花生的首席专家现场授课讲解并进行技术指导,全国农业技术推广服务中心品种登记处博士李荣德在观摩会上高度肯定了该站的工作。由于没有试验基地,2019至2020年,该站与山西农业大学高粱研究所(山西省农业科学院高粱研究所)共同承担了此项任务,2020年高粱展示品种共计52个,示范品种6个;谷子展示品种38个,示范品种4个。2020年9月18日,双方在榆次区修文镇山西农业大学高粱研究所基地举行现场观摩会,来自省内外从事高粱育种、栽培、加工(含酿造)、营销、品牌培育、产业政策研究等领域专家学者200余人参加,全国农技推广中心副主任刘信充分肯定了我市非主要农作物登记品种试验示范工作的成绩,并希望我市继续在农作物新品种试验示范、新技术的推广应用方面发挥示范引领作用,并表示此项任务将长期在我市进行下去。(常丽亚)

线上云平台 线下实体店 老乡严选助昔阳农特产品走出去

本报讯 线上云平台、线下实体店同步销售成为昔阳县农特产品销售领域的一道亮丽风景线。近年来,昔阳“老乡严选”农特产品店充分把握电商发展机遇,让家乡的味道飘得更远,传得更久。

新年伊始,走进武家坪村的昔阳“老乡严选”农特产品店里,负责人陈正鑫和店员们忙碌着,一边整理货架上的东西,一边打包着新春礼盒。“新春临近,好多客户都想带着咱家乡的这口味。这几天订单不少,最畅销的还是咱这装着昔阳特产的‘新春大礼包’。”昔阳“老乡严选”农特产品店负责人陈正鑫说道。

昔阳“老乡严选”农特产品店是由

该县的一家电商企业——昔阳县洲鑫电子商务有限公司搭建的平台,主要业务是从昔阳挖掘品质较高、反馈较好的农特产品,采用电商模式进行线上云平台、线下实体店销售。目前,“老乡严选”农特产品店产品丰富,尤其是赵壁乡的大曲酒、闫庄乡的饼饼、孔氏乡的大米、西寨乡的石磨小米等地道的昔阳“土特产”备受欢迎。

2020年,受疫情影响,接单量不如往年。自复工以来,他们主动克服疫情影响带来的影响,积极与贫困户合作,多措并举促进消费扶贫,利用双线融合的渠道优势,从源头采购,并亲自加工,缩减中间环节,为昔阳农产品打通上行通道扩大市场,增加贫困户的收

入。此举一方面让公司与贫困户合作,剔除了中间商,双方增加收益;另一方面,消费者可以花更少的钱买到更好的农产品,实现真正意义上的消费升级。目前,该公司已经与昔阳县30余个贫困户建立了合作关系,促进昔阳农产品在线上运营,增加销售渠道,助推了贫困户稳定增收,巩固了脱贫成果。

如今,昔阳“老乡严选”农特产品店让家乡的农特产品搭上了电商的快车,通过“互联网+昔阳特产”的模式,大力发展农村电子商务,促进电子商务与贫困户深度融合,多措并举打通网络销售渠道中“最初一公里”和“最后一公里”,为众多贫困户“撬开”云市场,让昔阳农产品走进了千家万户,把浓郁的“乡味”传到全国各地。2020年,昔阳的农特产品通过“老乡严选”电商平台卖到了北京、上海、天津、福建、广州等地,2020年共发出订单5万余单,交易额达300余万元。(睦晓佳)

鼓励“就地过年”暖心举措要跟进

每逢佳节倍思亲。辛辛苦苦忙碌了一年的人们都想回家过一个“团圆年”,而且归心似箭。这是人之常情。

可是,由于今年疫情形势严峻复杂,国务院应对新冠肺炎疫情联防联控机制综合组明确提出,鼓励企事业单位灵活安排休假,引导职工群众在春节期间尽量在工作地休假。全国多地也发布通知,倡导务工人员非必要不回乡、在务工地点过年;确有需要返乡者,需严格遵守当地的核酸检测、居家隔离等防控要求。各地积极响应,纷纷提出了“就地过年”的倡议,并推出了许多实实在在的“暖心举措”。有的城市向留守人员发放过年红包、现金补贴、食物消费券、免费旅游等,还有的对春节坚持上岗生产

的人员实行“高额加薪”。尤其是常年异地打工的农民工,留下来“就地过年”,既以实际行动参与抗疫斗争,又可以比往常增加更多的劳动收入,可谓是一举两得的好事。总之,倡导“就地过年”,其目的就是鼓励大家安心留下来,减少和消除疫情风险,服从全国疫情防控大局的需要。各地相继推出的一些优惠举措,充分体现了党和政府对“就地过年”的留守人员的关爱和体贴,彰显了社会主义大家庭的无比温暖。

当下,各地正在采取便捷手段和简单方式开展“送温暖”活动。对此,笔者建议,把“就地过年”的留守人员,列为走访慰问的对象。同时,摸清留守人员的家庭状况,对生活确有

实际困难的,可实行“一对一”的帮扶,让他们在外“安心”,家人“放心”,把相互牵挂之情化为抗疫动力。各级政府和有关部门,要摸清在本地留守人员底数,深入细致地搞好疫情风险排查。对农民工散居和群居的地方,应及时消毒,保持室内清洁卫生,堵塞一切病毒传播的漏洞,不留任何死角。在“送温暖”的同时,要教育引导留守人员学习和掌握疫情防控知识、技术和规定要求。出出进进要戴口罩,不要随意扎堆、聚餐、聚会;没事儿别逛大街,或到人群密集的场合和繁华闹市区“闲逛”,减少不必要的外出或云游。要时刻注意搞好“自我防护”和“自我保护”,让“就地过年”过得舒心、健康、安全。

