

# 十年芳华践初心

# 金融助农谱新篇

山西省农业信贷融资担保有限公司晋中分公司服务“三农”发展纪实

2016年3月31日,为贯彻国家农业供给侧结构性改革战略部署,创新财政支农方式,山西省农业信贷融资担保有限公司组建成立,作为省财政厅直属管理的国有独资金融类企业,公司注册资本金17.2533亿元,下设11个分公司,业务覆盖全省117个县(市、区),是我省唯一专注服务“三农”、破解农业农民“融资难、融资贵”问题的政策性担保机构。截至2026年3月31日,公司累计为全省各类新型农业经营主体提供融资担保7万余笔、330余亿元,累计担保额较净资产放大近20倍,充分发挥财政资金“四两拨千斤”杠杆撬动作用,为助力全省乡村振兴战略全面实施、农业农村现代化注入强劲的农担力量。

在晋中这片生机盎然、充满希望的沃土上,山西农担晋中分公司从初创起步到稳健成长,从单点突破到全域覆盖,初心如磐、步履铿锵,以源源不断的金融活水润泽晋中沃野,累计提供担保贷款超24.56亿元,服务各类农业经营主体6446户,用实干与担当在晋中大地上书写了一份沉甸甸的助农答卷。认真落实省级财政贴息奖补政策,累计为3798户经营主体兑现奖补资金3783.8万元,切实降低涉农融资成本,助力更多经营主体轻装上阵、安心发展。

## 凝聚“政银担”助农合力

政策性担保功能的充分发挥,离不开与地方政府和金融机构的深度协同。晋中分公司主动融入地方经济社会发展大局,积极构建“政府引导、农担增信、银行授信、主体受益”的多元联动机制。

强化政担协同,晋中分公司先后与榆次区、寿阳县、祁县、介休市、平遥县、榆社县、和顺县等多个县(市、区)政府建立起战略合作关系,将农担服务深度嵌入地方产业发展规划。通过联合调研、共同举办融资对接会、建立风险分担机制等方式,形成了财政资金引导、担保机构撬动、金融资源跟进的合力,放大了财政支农政策的效应。

密切银担合作,晋中分公司与辖区内包括邮储银行、农业银行、省联社系统等在内的14家金融机构建立了稳固的合作网络。通过签订协议明确风险分担比例、共享信息与评估结果、共同优化审批流程等有力举措,切实提升服务质效,打通金融服务下乡入村“最后一公里”,使金融活水精准流向田间地头。

## 赋能特色产业发展

针对祁县“中国酥梨之乡”产业优势,晋中分公司与当地政府、金融机构紧密协同,创新推出“晋梨担”专属金融服务方案。他们组建酥梨产业服务专班,深入主产乡镇进行“地毯式”摸排,动态更新经营主体名录,开辟绿色通道。该方案将单户授信额度提升至300万元,期限延长至3年,更好匹配梨树生长周期。

在祁县酥梨收购旺季,车站内分拣装箱的忙碌景象沁人心脾。李师傅是祁县昭馥镇西关村人,从事酥梨购销10余年。几年前,一面面对纷至沓来的订单,他因收购款短缺而束手无策。“晋梨担”专项方案实施后,李师傅凭借良好信誉与稳定渠道,快速获得200万元担保贷款。有了资金支持,他不仅能从容支付梨农货款,稳定收购,

拿下了以往不敢接的大单,还逐步升级设备,尝试精品化经营。李师傅的案例是“晋梨担”赋能产业链的生动缩影。“晋梨担”专项方案通过“政银担”协同、名单制管理、批量化审批,精准满足收购旺季集中、迫切的资金需求。截至目前,晋中分公司已累计为祁县酥梨产业提供担保支持超7000万元,让古老的“金果子”真正成为带动乡亲们增收的“幸福果”,为千年梨乡的产业振兴注入了金融甘霖。

## 擦亮“财兴担”金名片

为贯彻落实省财政厅关于打造乡村振兴示范村的指示精神,晋中分公司最初为和顺县李阳镇3个定点帮扶村量身定制了“财兴担”方案,重点扶持肉牛、肉羊、蛋鸡养殖及粮食种植等产业。随着实践深入,为将成功经验惠及更多农户,晋中分公司升级推出“财兴担”系列方案。新版方案将扶持范围由三个村扩展至和顺县全域,并将担保费率降至每年0.2%,切实降低农户融资成本。

在和顺县李阳镇的田野上,玉米种植大户赵师傅曾是众多为资金周转发愁的新型经营主体之一。随着种植规模扩大,购买优质种子、化肥、农机以及支付土地流转和人工费用所需资金水涨船高,让他一度为备耕资金缺口而眉头紧锁。赵师傅听说了“财兴担”后,提交了申请,成为该产品的首位受益者。他于当年9月顺利获得40万元贷款,保费低、利率低、审批快。这笔“及时雨”般的资金,让他得以支付各项生产费用,有效缓解了季节性、规模化的生产资金压力。

## 农担助力粮安百姓富

寿阳县粮食收购大户马师傅经营收购点多年,但每到秋粮集中上市时节,巨大的资金缺口总让他坐立难安。听说了马师傅的困境后,晋中分公司第一时间进行了实地调研,并快速为马师傅提供了首笔担保贷款。自此,马师傅成了农担



的“忠实客户”,自2019年至今,连续七年获得200万元至300万元的低息担保贷款支持。这笔稳定、及时、低成本的资金活水,彻底改变了他的经营模式。

如今在售粮旺季,马师傅在收购点底气十足地挂出“现金收粮、当场结算”的牌子。满载玉米的农用车排成长队,农户们过磅、卸粮后,很快便能拿到厚厚一沓现金,脸上洋溢着踏实和喜悦的笑容。这种“当日售粮、当日结账”的模式,极大地改善了周边农户的售粮体验,实实在在地增加了农民的种植收益,稳住了他们的种植积极性。

获得了金融支持的马师傅,经营规模也稳步扩大。他从单一的季节性收购,逐步发展成科学的仓储管理,并能根据市场行情进行适度的错峰销售,经营抗风险能力和盈利水平显著增强。他一个人事业的稳健,连接着上百户种粮农民收益稳定,保障了一片区域粮食流通的顺畅。马师傅常说:“没有农担年年送金融活水,我这摊子根本盘不活,乡亲们卖粮也没这么痛快。”

从酥梨枝头到粮仓垛口,晋中分公司的担保服务如同一张网,密密地织在晋中的田野与村庄之间。一个个像李师傅、赵师傅、马师傅等众多农业经营主体,纷纷走出融资困境,实现发展壮大。他们的故事,是晋中分公司扎根乡土、为农担当最真实的注脚。

回望来路,每一步都扎实;展望前路,每一程都值得期待。站在新的起点,晋中分公司将继续坚守“因农立命、为农担当”职责使命,持续深化“政银担”协同,让金融活水流动得更畅、润得更广,在晋中这片充满希望的沃土上,与万千农业经营主体一道,共赴乡村振兴的实干征程。



# 十年深耕惠三农 农谷沃土谱华章

——山西省农业信贷融资担保有限公司农谷分公司服务“三农”发展纪实

为深入贯彻落实省委、省政府关于晋中国家农高区(山西农谷)、雁门关农牧交错带示范区、农产品出口平台三大省级战略部署,2017年,山西农担设立了首家分公司——农谷分公司,服务范围覆盖晋中市太谷区。农谷分公司始终坚守“为农、扶农、助农、惠农”初心,扎根晋中国家农高区(山西农谷),聚焦当地特色农业,以政策性担保服务破解新型农业经营主体“融资难、融资贵”问题。截至2026年3月31日,累计为太谷区各类新型农业经营主体提供融资担保1851笔7.23亿元,成为区域农业高质量发展的“金融护航者”。

元,切实降低农户融资成本。

## 砥砺前行 再启新程

十年深耕,农谷分公司在太谷这片沃土上留下了扎实的助农足迹,与太谷农业产业发展一路同行。站在新起点,农谷分公司将立足当地农情,继续深化与政府、金融机构的协同合作,让更多新型农业经营主体获得便捷、高效的融资支持,为太谷乡村振兴持续注入金融动能。

## 深耕产业 破难题

太谷区以设施蔬菜、畜牧养殖、苗木花卉、干鲜果加工为四大主导产业,带动了一大批新型农业经营主体成长,但“缺抵押、缺担保、融资成本高”的难题长期制约着农业经营主体的发展。农谷分公司将自身发展融入当地乡村振兴大局,实地走访考察太谷区域内各乡镇,核实各地设施蔬菜种植情况,了解客户资金需求,紧扣重要农业产业推出定制化产品,坚持“产业在哪里,担保服务就跟进到哪里”。针对设施蔬菜,与太谷农商行联合推出“农担快贷”担保产品,累计为387户蔬菜种植主体提供担保贷款5836万元;针对苗木花卉,与太谷邮储银行联合推出“农保贷”“E捷贷”担保产品,累计提供担保贷款2.1亿元,推动年产业突破8亿元;同时优化与邮储银行“农保贷”担保产品,累计支持养殖类贷款2.79亿元,实现主导产业全覆盖。

任村农户张师傅的创业历程便是农谷分公司

深耕特色产业、破解融资难题的生动缩影。2022年起他自建拱棚,初期收益不佳。2024年在农担的支持下,获得80万元担保贷款支持,新建10座棉被拱棚,效益大幅提升。2025年,在农担持续扶持下,规模扩大至30座拱棚,带动近70余人就业,当年营业额360万元。“没有农担的扶持,就没有我现在的事业。”张师傅感慨道。

## 服务下沉 提速增效

农谷分公司坚持把办公桌搬到田间地头,组织客户经理走村入户、上门对接。十年来,服务已覆盖太谷全部乡镇、80多个行政村,开展业务宣讲60余场,覆盖主体1200余户,让更多农户享受到便捷高效的融资担保服务。

为提升服务效率,农谷分公司着力构建“政担银企户”五方联动机制,与合作金融机构优化业务流程,提升审批服务效能,并认真落实省级财政贴息政策,累计为农担客户发放贴息奖补资金超1500万

