

“飞起来、用起来”，这场低空经济盛会看点多

2026国际低空经济博览会7月25日在上海落幕。452家国内外参展企业,创历史新高;多款航空器与核心技术首次亮相;企业新订单增多……从“飞起来”到“用起来”,这场低空经济盛会看点十足。



7月22日,参观者在沃飞长空公司展台一架AE200系列电动垂直起降航空器旁参观。
新华社记者 方喆 摄



7月22日,参观者在御风未来展台的空中医疗救护车任务验证机旁参观。
新华社记者 龚雯 摄



7月22日,参观者在峰飞航空科技展台一架V2000EM盛世龙电动垂直起降航空器旁参观。
新华社记者 方喆 摄

蓝色向量智能科技6座2吨级eVTOL(电动垂直起降航空器)产品SKY-LA V30全球首发亮相,聚焦城际低空交通、文旅等多元应用场景;沃飞长空首发专为低空文旅场景做了定向优化的AE200样机,以及航空电动发动机、航空动力电池……

本次博览会共有23项全球首发、42项国内首发,首发成果覆盖eVTOL整机、核心航电系统、智慧空域管理等全产业链核心环节。

医疗救援领域是今年展会的新亮点。御风未来与上海瑞金医院联合研发的2吨级载人eVTOL空中医疗救护车任务验证机首次亮相,吸引了众多观众驻足。它能将瑞金医院金山院区至黄浦院区高峰期100分钟的地面车程,压缩至空中15分钟左右航程。

“地面救援受路况、地形约束,难以把握急救黄金窗口,现有直升机转运成本高达每小时3万元至7万元。随着未来eVTOL规模化运营,单次飞行费用有望降至千元级别。”御风未来创始人谢陵说。

维新宇航科技(西安)有限公司的7座3吨级大载重应急医疗eVTOL全尺寸内舱首次亮相,这款eVTOL可打开尾舱门,将担架直接推入舱内。公司创始人何威说,应急救援是刚性需求比较突出的赛道,有望成为先试先行的领域。

“飞起来、用起来”,产业发展离不开供应链和生态体系。

中航机载系统有限公司带来14款面向低空飞行器的新技术产品,覆盖感知探测、运行监管、能源动力、飞行控制等上下游,让低空产业自主供应链加速成形。

公司董事长胡林平说,要发挥在民用航空产业链中积累的优势,打造安全可控、标准统一、场景适配、成本可控的低空经济机载产业业态。

本届博览会上,新订单不断达成。

沃兰特航空拿到了260架海内外eVTOL订单,其中60架来自印度尼西亚直升机运营商云天集团,200架来自国内金融租赁公司民生金租。览翌航空旗下的客运eVTOL和中型物流无人机获得3家企业合计230架订单。沃飞长空则与上海翱翔通航签署了飞机增购协议。

“中国eVTOL不仅技术先进,且具备价格优势。”云天集团首席执行官德农·普拉维拉阿特马贾说,印尼是多岛屿国家,将中国产品技术与印尼现有的基础设施相结合,空中交通需求市场前景广阔。

过去一两年,国内eVTOL头部企业的海外订单量,已累计达到近千架。

产品出海是第一步,适航标准体系出海才是核心竞争力。

峰飞航空科技货运eVTOL机型去年获得中国民航局颁发的“适航三证”,今年6月,该机型拿到了印度尼西亚民航局颁发的型号认可证。

峰飞航空科技高级副总裁谢嘉说,拿到eVTOL“国际签证”说明中国企业在技术成熟度和场景应用方面拥有先发优势,“中国低空方案”将成为全球交通领域的重要力量。

随着2027年适航审定进入关键窗口期,产业发展将迎来重要节点。业内人士表示,越是这个时候,越是离不开耐心与专心。

“对比前两年,行业最大变化是褪去早期概念热度,更理性、更务实。”沃兰特联合创始人、总裁黄小飞说,过去大家聚焦样机研发,如今产业重心转向适航取证和商业落地,更看中产品安全与适航推进进度、真实运营场景的盈利模型、上下游生态协同能力。

在这一发展阶段,安全是最高法则。中国民航局今年5月设立低空安全司;《关于推动低空保险高质量发展的实施意见》明确要健全低空保险政策体系、建立强制投保制度。

记者在采访中了解到,eVTOL制造企业在关键系统多重冗余、极端工况测试、供应链管理等均进行了大量工作,目标是让eVTOL达到更高安全水平。

时的科技创始人兼首席执行官黄雍威说,低空经济是“耐心”产业,不能靠砸钱速成,应分阶段规划。

“十五五”规划纲要明确“推进低空经济健康有序发展”,并就“提升低空空域管理精细化水平”“积极拓展低空消费”等作出部署。

天空的“边界”正不断被拓展,低空经济将持续“扩容”,打开高质量发展新空间。

(记者 王鹤 龚雯)

来源:新华网

新成果频出,多款航空器与核心技术首次亮相

新订单增多,核心竞争力持续增强

新阶段攻坚,离不开耐心与专心